

開催決定！

人づくり革命
2020年度

主催: エキスパート・フラップ株式会社.

若年社員の早期戦力化を目指す！！

ビジネススキル科 社会人基礎コース

※ 本研修は、ビジネススキル科 社会人基礎コースとして石川県の認定を受けた職業訓練です。

一日でも早く戦力となる新入社員を育成することを目指し、
何事からも学び、自己成長をする、強い人材を育成いたします。

本研修は会社 **1名** から参加できる**合同開催**の新入社員研修です。
(月に2回の通いで半年間じっくりと育成するプログラムです)

研修を導入することで、**離職率**の改善、**成約率の向上**
につながります！

一般的な「詰め込み型研修」ではなく「**すり込み型**」の学び取る
プログラムで、ビジネスに不可欠なスキルをしっかりと体得できます。

成長自覚と
課題認識

成長の実感、
具体的な課題を自覚

明確な目的意識を
持って次回の研修へ

集合研修
(OFF-JT)

当社

スキルを身につけ

スキルすり込み型の
成長サイクル

まずやってみる

学んだことを
現場で実践

またやってみる

学んだことを
現場で実践

貴社

現場での
OJT

現場で実践的なスキルを学ぶ

課題認識と
成果自覚

成果を実感、同時に課題も認識

まずスキルを徹底的に磨く。

人間力に裏打ちされたスキルは、ビジネスにおいて非常に重要な要素です。
しかし「人間力」という言葉の意味や定義、その強化の仕方はいまいで特効薬はありません。
そのため一般的には、人間力を強化できるだろうと期待して自己啓発を行うことも少なくありません。
しかしエキスパートクラブでは、直接的な自己啓発の研修は行いません。
研修の中で、スキルや専門知識を徹底的に磨き、彼らが自発的に自己を高めていくような仕掛け
をすることで、押し付けられたものではなく、自らがスキルを徹底的に磨くことによって到達することができる、
自然な成長欲求を引き出します。まさに「**技を磨いて心に至る**」を体現させる実践型研修です。



受講者ひとりあたりの研修費

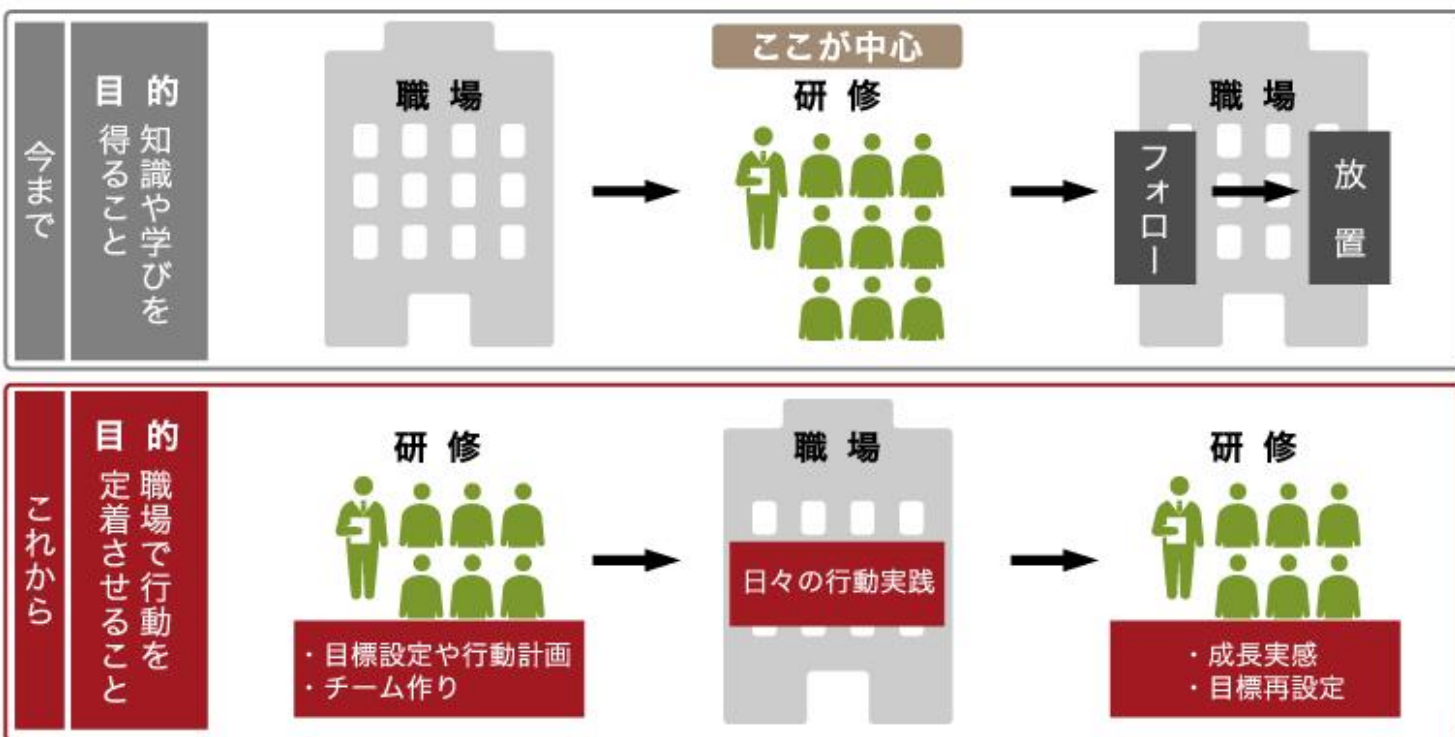
350,000円(税抜)

※ 1企業様、複数人の参加可能です。

対象者：新入社員～入社5年目程度の若年社員を対象

※ 本研修は、ビジネススキル科 社会人基礎コースとして石川県の認定を受けた職業訓練です。

研修の役割



今までは、研修実施が「納品」であり、受講することが目的になっていたことが問題。
これからは、研修で学んだことを活かして**実践（行動変容）**することが目的。



普通の研修ではありません！「**離職率**を大幅改善する施策」

ワーク中心の教育スタイル

講義ではワークやディスカッション、ロープレがメインとなり、実践で活用できるスキルトレーニングを繰り返して実施しております。

相互フィードバック

行動計画を策定し、受講期間中に受講生同士でフィードバックできるシステムを導入しています。
講師が監修し、随時企業様へご報告いたします。

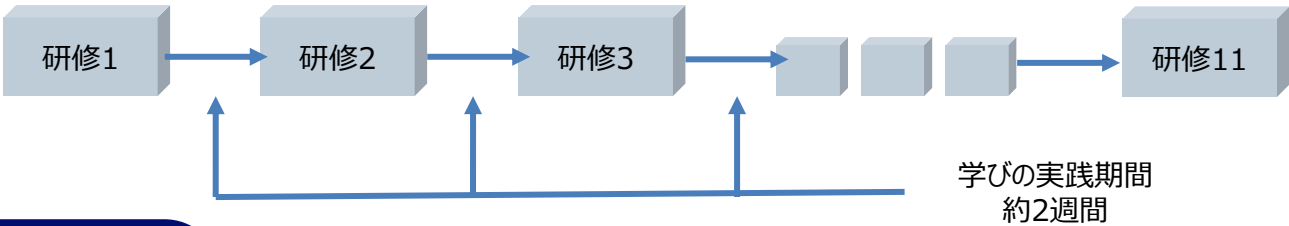
研修カリキュラム

本研修は会社 **1名** から参加できる**合同開催**の新入社員研修です。
(月に2回の通いで半年間じっくりと育成するプログラムです)

カリキュラム	DAY1	DAY2	DAY3	DAY4	DAY5	DAY6	DAY7	DAY8	DAY9	DAY10	DAY11
オリエンテーション	●										
顧客対応力	●									●	
ビジネスPDCA		●									
会話力			●								
合意形成力				●							
折衝力・自社商品理解					●				●		
ヒアリング力						●	●				
動機づけ力						●					
説得力							●				
実践テクニック								●			
ビジネスツール開発								●			
プレゼン力									●		
マーケティング力										●	
総合演習											●

※ 本研修は、ビジネススキル科 社会人基礎コースとして石川県の認定を受けた職業訓練です。

学びと実践を6ヶ月間継続し、基本スキルを徹底習得させる。



カリキュラムの目的

カリキュラム	目的
オリエンテーション	研修のルールを説明
顧客対応力	社会人としての顧客対応力を養う
ビジネスPDCA	営業・事務作業の業務効率を向上させるPDCAを学ぶ
会話力	社内外の会話力・コミュニケーション力を養う
合意形成力	商談・会議・MTGの生産性を向上させる
折衝力・自社商品理解	折衝力を養う・自社の優位性を理解し、競合との差別化を図る
ヒアリング力	ニーズの把握、認識のズレをなくす質問力を磨く
動機づけ力	自社商材の理解を深め、顧客の購買動機を喚起させる
説得力	自社の優位性を理解し、競合との差別化を図る
実践テクニック	ビジネス現場で活用できるスキルを学ぶ
ビジネスツール開発	ビジネス現場の生産性を上げるツール開発
プレゼン力	プレゼン能力の強化
マーケティング力	ビジネスの成り立ち、営業戦略を学ぶ
総合演習	研修のまとめ

研修日程

全11日間

※ 本研修は、ビジネススキル科 社会人基礎コースとして石川県の認定を受けた職業訓練です。

	DAY1	DAY2	DAY3	DAY4	DAY5	DAY6	DAY7	DAY8	DAY9	DAY10	DAY11
金沢A (木曜)	5/14	5/28	6/11	6/25	7/9	7/30	8/20	9/3	9/17	10/1	10/15



	DAY1	DAY2	DAY3	DAY4	DAY5	DAY6	DAY7	DAY8	DAY9	DAY10	DAY11
金沢A (木曜)	6/25	7/9	7/30	8/20	9/3	9/17	10/1	10/15	10/29	11/12	11/26

※新型コロナウイルス感染拡大防止のため再度、日程を変更しました。

研修時間

9 : 00～18 : 00 (60～90分に1度、適宜休憩時間を設けます)

研修時間

定員 30名



会 場

金沢流通会館（問屋センター）
金沢市問屋町2丁目61番地
※駐車場あります。

セミナー、研修見学会実施中！！

研修にご興味頂けた方はこちら（担当より詳細をご説明に伺います。）

下記に必要事項をご記入の上 FAX : **076-237-6664** までお願いいたします。

会社名	ご担当者様
ご住所	-
TEL	メールアドレス

問い合わせ先



エキスパート・フラップ株式会社.

〒920-0061
石川県金沢市問屋町1-20
Tel 076-237-8881 Fax 076-237-6664

担 当 : 浦 道生 (うら みちお)
E-mail : expert@frappu.co.jp